

Rencontres Acheteurs

ÉDUCATION ET FORMATION AU BRÉSIL

Brésil, Rio de Janeiro & São Paulo - Du 24 au 27 novembre 2015

Rencontrez les **acteurs** du secteur de l'éducation et de la formation au Brésil

→ **VOUS ÊTES...**

Une société du secteur de l'éducation, du e-learning, de la formation professionnelle...

VOUS VOULEZ...

Rencontrer les acteurs majeurs du marché brésilien à Rio de Janeiro et São Paulo : les décideurs institutionnels, les grands groupes, les lycées/universités, les écoles privées/publiques...

En partenariat avec :



afinef

Association Française
des Industriels du Numérique de
l'Éducation et de la Formation



193

Millions d'Euros
seront alloués
par le
gouvernement au
secteur de
l'éducation en
2015

■ L'éducation numérique est déjà une réalité dans 16 000 cours auxquels assistent 4.044.315 d'élèves/étudiants.

■ Le secteur éducatif brésilien enregistre une croissance explosive, avec près d'un million de jeunes qui terminent leurs études secondaires chaque année, parmi lesquels 150 000 entrent à l'université tous les ans.

■ Au cours des 12 dernières années 422 écoles de formation professionnelle ont été ouvertes au Brésil.

■ Le gouvernement a créé plusieurs programmes consacrés au développement de l'éducation : le programme « Brasil Profissionalizado », qui vise à renforcer les réseaux d'enseignement professionnel et technologique de l'État, ainsi que le « Programa Nacional de Tecnologia Educacional » qui a pour objet principal d'introduire le numérique dans le réseau de l'éducation publique.

■ Aujourd'hui, une moyenne de **1 500 EUR/an** est dédiée à la formation de chaque employé - une augmentation de 21 % par rapport à l'année précédente. Les grandes entreprises consacrent en moyenne 3,7% à 4,8% par an de leur masse salariale à la formation de leur employés.



Les principales
universités du pays,
telles que l'Université
Catholique de Rio – PUC
et la Fundação Getúlio
Vargas – FGV, seront
partenaires de cette
opération

Pourquoi participer aux Rencontres Acheteurs



- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier de nouvelles opportunités et affirmer votre présence sur ces marchés.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

Les Bureaux Business France de Rio de Janeiro et São Paulo identifient les acteurs potentiels du marché, ciblent et organisent des rendez-vous avec chacun d'entre eux.

Le Programme

mardi

Rio de Janeiro

24

novembre

À partir de 9h00 : Rendez-vous / visites collectifs avec les principaux acteurs de l'Education / Formation au Brésil : Université Pontificia Universidade Católica – RJ, Fundação Getúlio Vargas et la Secretaria de Educação do Estado do Rio de Janeiro.

mercredi

Rio de Janeiro

25

novembre

Rendez-vous individuels dans les locaux des entités brésiliennes rencontrées

Départ vol Rio/São-Paulo

jeudi

São Paulo

26

novembre

Rendez-vous / visites collectifs avec des acteurs de l'Education / Formation au Brésil : ABED (Associação Brasileira de Ensino à Distância), Secretaria de Educação do Estado de São Paulo, Fundação Vanzolini...

vendredi

São Paulo

27

novembre

Rendez-vous individuels dans les locaux des entités brésiliennes rencontrées

Ce programme est donné à titre indicatif et sous réserve du nombre de participants – il pourra donc être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 30 septembre 2015

Descriptif de l'offre

- Organisation de la semaine de rendez-vous B2B.
- Communiqué de presse collectif Brésil : Une campagne de presse personnalisée adressée à la presse locale spécialisée sur vos solutions
- Guide des Affaires Brésil 2014.
- Suivi de contacts post opération - Optimisez votre participation avec le suivi personnalisé de vos prospects : A l'issue de votre participation au Rencontre Acheteur Education et Formation au Brésil, le bureau BUSINESSFRANCE du Brésil se charge de relancer vos contacts générés durant cet évènement pour vous aider à orienter votre prospection commerciale sur un cœur de cible qualifié et validé :
 - ✓ Relance des prospects présélectionnés (dans la limite de 4 à 6 contacts sur une durée de 1 à 2 mois) ;
 - ✓ Qualification et évaluation du niveau d'intérêt pour un partenariat ;
 - ✓ Transmission des commentaires recueillis sur votre offre et préconisations des actions à réaliser.
- Vitrine YOU BUY France : un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.businessfrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français.

2.300 € HT
2.760 € TTC

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2013).

→ Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Le bon d'engagement ci-joint signé et numérisé à Roberta Lara Fernandes et Paula Pensak
- Votre Executive Summary et document de ciblage (fournis pas Ubifrance) pour l'identification de vos prospects.

→ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.

bpifrance **coface**



Nos prochains rendez-vous

■ Colloque algéro-français de la E-éducation et de l'E-learning

Alger – octobre 2015

Contact : Louisa Ainouz

louisa.ainouz@businessfrance.fr

■ Pavillon France sur le salon Bett Show London

Londres – janvier 2016

Contact : Julie Nicolas

julie.nicolas@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur www.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pour toute information complémentaire, contactez :

Roberta LARA FERNANDES

Chef de Pôle NTIS (Brésil)

Tél : +55 (21) 3974 6886

roberta.larafernandes@businessfrance.fr

Amélie DELANOE

Chargée de Développement (Brésil)

Tél : +55 (21) 3974 6889

amelie.delanoe@businessfrance.fr

Jérémie FORQUIN

Chargé de Développement (Brésil)

Tél : +55 (21) 3974 6888

jeremie.forquin@businessfrance.fr

Julie NICOLAS

Chef de projet (France)

Tél : +33 (0) 1 40 73 35 50

julie.nicolas@businessfrance.fr

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Date limite d'inscription :

31 août 2015

Dans la limite des places disponibles.

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.businessfrance.fr

